



2019

Resultados del Segundo Trimestre

Torre Salesforce, Estados Unidos

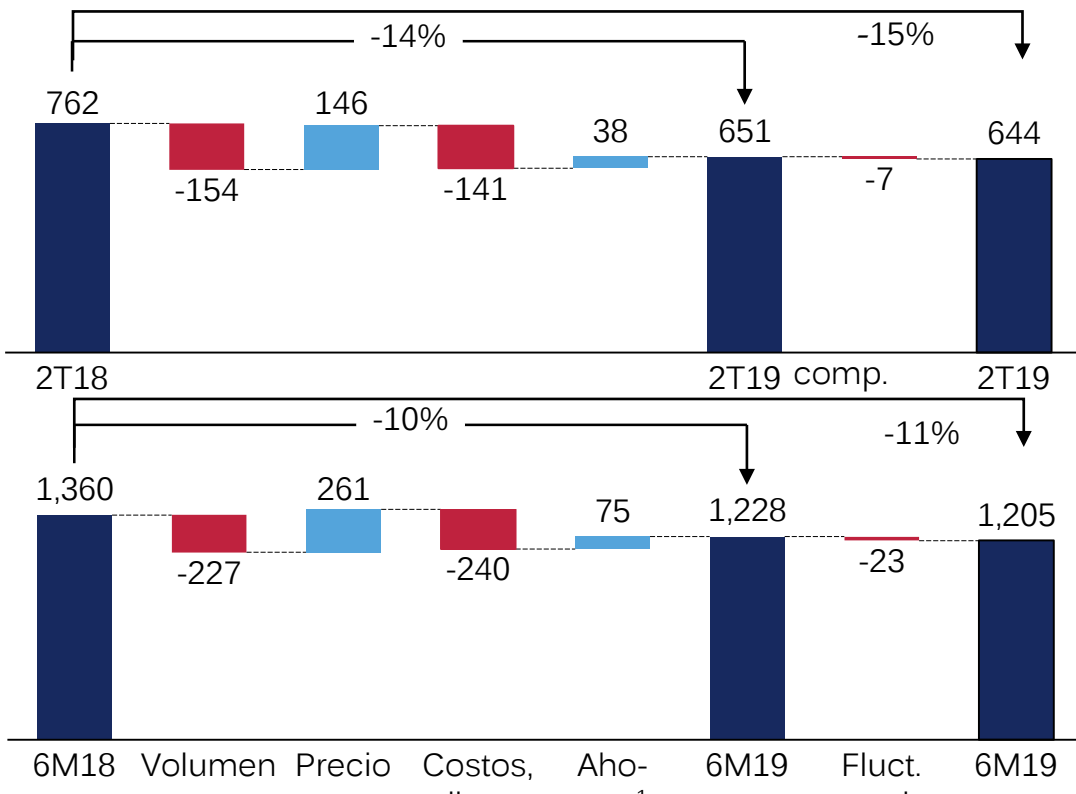


Esta presentación contiene declaraciones sobre el futuro dentro del contexto de las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. CEMEX, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias directas e indirectas ("CEMEX") tienen la intención, pero no se limitan a, que estas declaraciones sobre el futuro sean cubiertas por las disposiciones de protección legal para declaraciones sobre el futuro contempladas en las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. En algunos casos, estas declaraciones pueden ser identificadas por el uso de palabras referentes al futuro tales como "podría," "asumir," "debería," "podrá," "continuar," "haría," "puede," "considerar," "anticipar," "estimar," "esperar," "planear," "creer," "prever," "predecir," "posible," "objetivo," "estrategia" y "pretender" u otras palabras similares. Estas declaraciones y en el caso particular del nuevo plan de CEMEX "Un CEMEX Más Fuerte" reflejan las expectativas y proyecciones actuales de CEMEX sobre los eventos futuros basados en el conocimiento de CEMEX sobre los hechos y circunstancias presentes y supuestos sobre eventos futuros. Estas declaraciones incluyen necesariamente riesgos e incertidumbres que pudieran causar que los resultados actuales difieran significativamente de las expectativas de CEMEX. Algunos de estos riesgos, incertidumbres y otros factores importantes que pudieran causar que estos resultados difieran, o que de alguna forma pudieran tener un impacto sobre CEMEX o las subsidiarias de CEMEX, incluyen, pero no se limitan a, la actividad cíclica del sector de la construcción; la exposición de CEMEX a otros sectores que tienen un impacto sobre el negocio de CEMEX, tales como, pero no se limitan, al sector de energía; competencia; disponibilidad de materias primas y precios fluctuantes relacionados; las condiciones generales políticas, sociales, económicas y de negocio en los mercados en los cuales CEMEX opera que afectan a nuestras operaciones y cualquier desarrollo económico, político o social significativo en esos mercados, así como la nacionalización o privatización de cualquiera de los activos u operaciones; el ambiente regulatorio, incluyendo normas y reglamentos relacionados con el medio ambiente, impuestos, competencia económica y adquisiciones; la capacidad de CEMEX para satisfacer sus obligaciones bajo sus contratos de deuda materiales, las actas de emisión que gobiernan las notas preferentes garantizadas y otros instrumentos de deuda de CEMEX; la disponibilidad de líneas de crédito a corto plazo, existentes en relación con los precios de mercado; el impacto de la calificación de la deuda de CEMEX por debajo del grado de inversión en nuestro costo de capital; pérdida de reputación de nuestras marcas; la capacidad de CEMEX para completar ventas de activos, integrar en su totalidad a negocios recientemente adquiridos, alcanzar ahorros en costos de las iniciativas de CEMEX para la reducción de costos e implementar las iniciativas globales de CEMEX para precios para los productos de CEMEX; incluyendo el plan de "Un CEMEX Más Fuerte," la dependencia en aumento de infraestructura de tecnología de la información para facturación de ventas, abasto, estados financieros y otros procesos que pueden afectar en forma adversa las ventas y las operaciones de CEMEX en caso de que la infraestructura no llegase a funcionar como se espera, experimente dificultades técnicas o esté sujeta a ciberataques; cambios en la economía que afectan la demanda de bienes de consumo, afectando consecuentemente la demanda de nuestros productos; condiciones climáticas, incluyendo desastres tales como terremotos e inundaciones; barreras comerciales, incluidos aranceles o impuestos a la importación y cambios en las políticas comerciales existentes o cambios a los acuerdos de libre comercio o retiros de los mismos, actividades terroristas y de la delincuencia organizada, así como eventos geopolíticos; declaraciones quiebra o de insolvencia, o estar sujeto a un procedimiento similar; desastres naturales y otros eventos imprevistos; y otros riesgos e incertidumbres descritos en los documentos disponibles públicamente de CEMEX. Se recomienda a los lectores que lean este documento y consideren cuidadosamente los riesgos, incertidumbres y otros factores que afectan el negocio de CEMEX. La información contenida en esta presentación está sujeta a cambios sin previo aviso, y CEMEX no está obligada a publicar actualizaciones o a revisar las declaraciones sobre actos futuros. El plan "Un CEMEX Más Fuerte" está diseñado con base a las creencias actuales y expectativas de CEMEX. Los lectores deberán revisar los reportes futuros presentados por CEMEX ante la Comisión de Valores de los Estados Unidos de América, la Bolsa Mexicana de Valores y la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México. A menos que lo indique el contexto, todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a precios de CEMEX para productos de CEMEX.

A MENOS QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO, TODOS LOS NÚMEROS EN ESTE DOCUMENTO SE PRESENTAN EN DÓLARES Y ESTÁN BASADOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONFORME A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA, SEGÚN CORRESPONDA

Mientras que los precios recuperaron los costos durante el trimestre, EBITDA en 2T19 afectado por menores volúmenes

Variación EBITDA



Millones de dólares US
 1 Ahorros del plan Un CEMEX Más Fuerte

Las ventas disminuyeron 3% en términos comparables durante 2T19 debido a menores volúmenes consolidados parcialmente mitigados por incrementos en precios en todas nuestras regiones

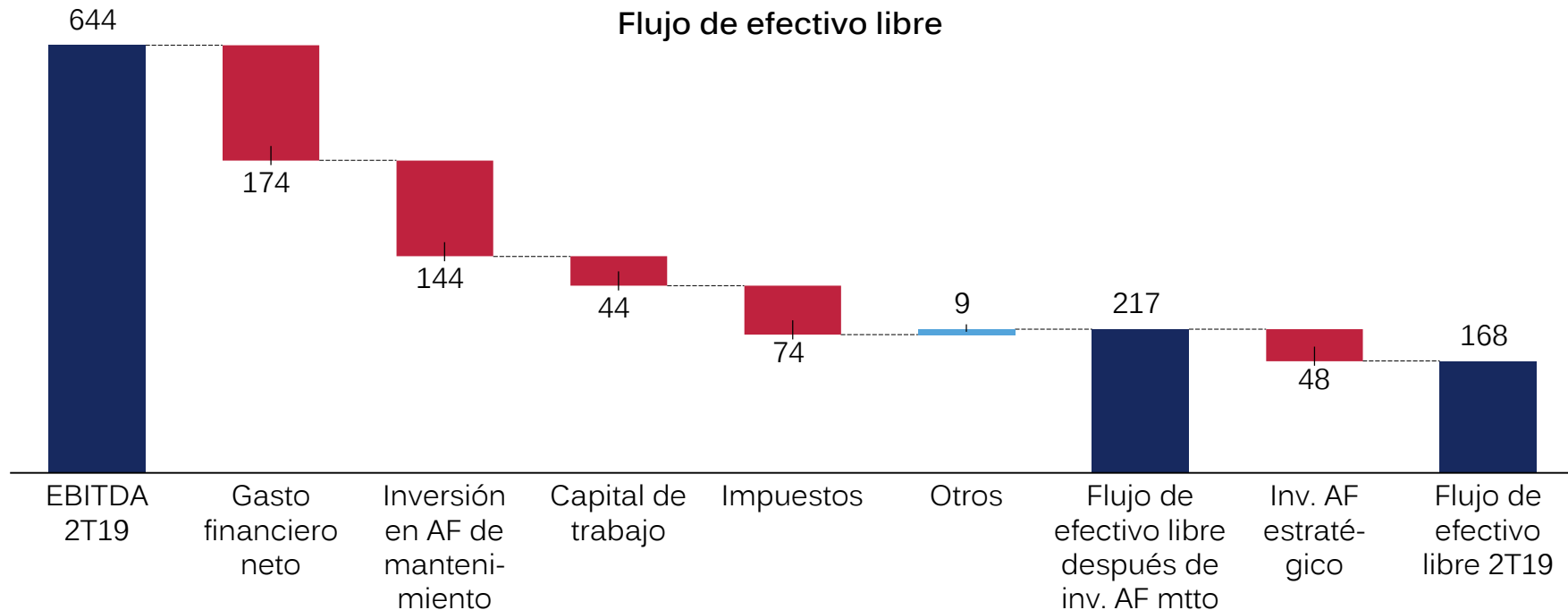
Precios más altos de nuestros tres productos principales en términos comparables, con respecto a 2T18 y 1T19

Los volúmenes consolidados de cemento, concreto y agregados disminuyeron 10%, 5% y 1%, respectivamente, en 2T19 en términos comparables

El EBITDA durante 2T19 disminuyó 14% en términos comparables, con una disminución en margen de 2.3pp

Las iniciativas de reducción de costos del plan Un CEMEX Más Fuerte resultaron en ahorros de US\$38 millones durante 2T19

La conversión de EBITDA a flujo de efectivo libre¹ alcanzó 34% durante 2T19



Millones de dólares US

¹ Conversión de EBITDA a flujo de efectivo libre = Flujo de efectivo libre después de inversiones en active fijo de mantenimiento / EBITDA

Buen avance en nuestros objetivos de “Un CEMEX Más Fuerte”



Iniciativas	Avance	Objetivos
Venta de activos	US\$822 millones ¹	US\$1,500 – 2,000 millones al 2020
Iniciativas operativas/ reducción de costos	US\$75 millones	US\$230 millones al 2020 (de los cuales US\$170 millones se espera sean captados en 2019)
Reducción de deuda total más notas perpetuas	US\$571 millones	US\$3,500 millones al 2020
Programa de dividendos en efectivo	US\$75 millones en dividendos en efectivo pagados en junio 2019; se espera pagar los US\$75 millones restantes en diciembre 2019	US\$150 millones en 2019

¹ Incluye activos de los países bálticos y nórdicos US\$387 millones, Brasil US\$31 millones, activos alemanes €87 millones, algunos activos en Francia €32 millones, la mayoría de nuestro negocio de cemento blanco US\$180 millones y otras ventas de activo fijo US\$89 millones.

Resultados por región

Torre Reforma, México



México: estrategia de precios e iniciativas de reducción de costos parcialmente mitigaron caída en volúmenes



	6M19	6M18	% var	% var comp	2T19	2T18	% var	% var comp
Ventas Netas	1,459	1,668	(13%)	(12%)	752	868	(13%)	(14%)
Flujo de Oper.	500	629	(21%)	(20%)	245	321	(24%)	(25%)
% ventas netas	34.3%	37.7%	(3.4pp)		32.5%	37.0%	(4.5pp)	

Millones de dólares US

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Volumen	Cemento	(16%)	(17%)	8%
	Concreto	(15%)	(17%)	4%
	Agregados	(12%)	(17%)	(1%)

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Precio (ML)	Cemento	3%	2%	(1%)
	Concreto	4%	3%	0%
	Agregados	3%	3%	3%

Los volúmenes de nuestros tres productos principales disminuyeron durante 2T19 debido principalmente al proceso de transición postelectoral y menor inversión del sector privado

Disminución en el margen de EBITDA debido a menores volúmenes, mayores costos de materia prima en nuestro negocio de concreto, mayores costos de transportación y un efecto desfavorable de mezcla de productos

El sector industrial y comercial impulsó el consumo de cemento durante 2T19 apoyado por inversión relacionada con actividad turística y comercial

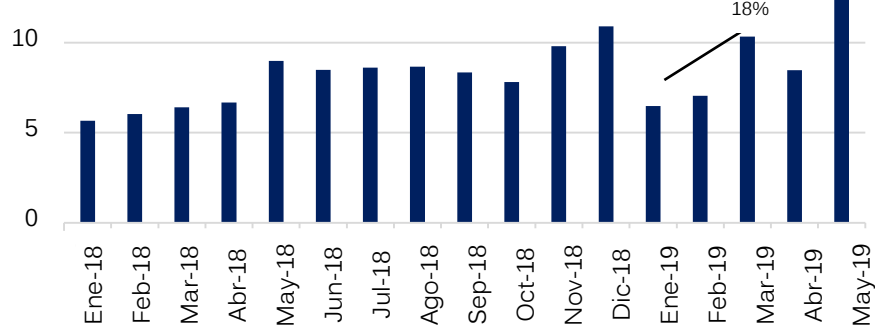
El sector residencial formal fue impactado por el inicio más lento a lo anticipado de los nuevos programas de vivienda

La actividad en infraestructura fue afectada por la terminación de proyectos importantes el año pasado así como un inicio lento en la ejecución del presupuesto de este año

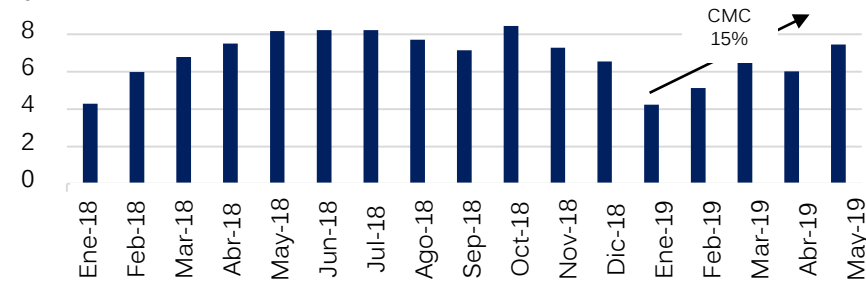
México: desempeño secuencial favorable en los primeros cinco meses del año en indicadores económicos de demanda para nuestros productos



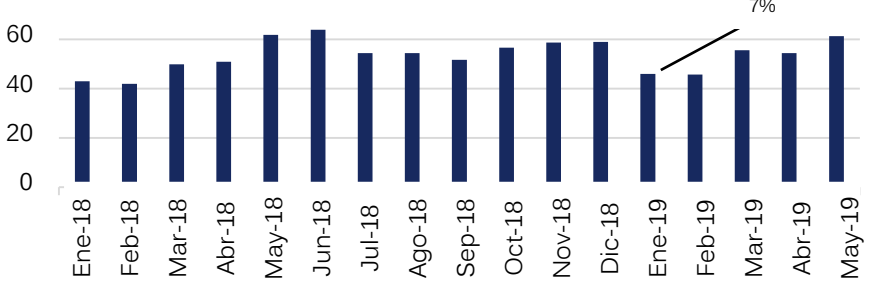
Créditos hipotecarios banca comercial (miles de millones MXN)



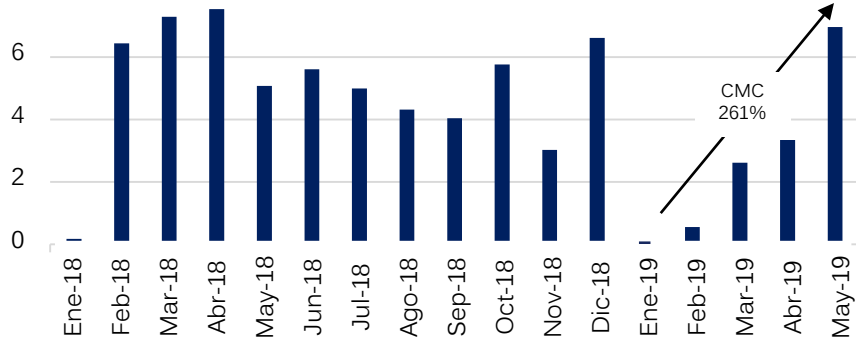
Créditos hipotecarios individuales del sector público (miles de millones MXN)¹



Remesas (miles de millones MXN)



SCT inversión física (miles de millones MXN)



¹ Incluye: Banjercito, CFE, CONAVI, FONHAPO, FOVISSSTE, Habitat Mexico, INFONAVIT, ISSFAM, SHF

Fuentes: Sistema Nacional de Información e Indicadores de Vivienda, CONAVI, Estadísticas Oportunas de Finanzas Públicas, SHCP, Sistema de Información Económica, Banxico

CMC: Crecimiento mensual compuesto

Estados Unidos: crecimiento en ventas a pesar de condiciones climáticas adversas en varios mercados



	6M19	6M18	% var	% var comp	2T19	2T18	% var	% var comp
Ventas Netas	1,910	1,844	4%	4%	1,032	989	4%	4%
Flujo de Oper.	314	341	(8%)	(8%)	184	211	(12%)	(12%)
% ventas netas	16.4%	18.5%	(2.1pp)		17.9%	21.3%	(3.4pp)	

Millones de dólares US

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Volumen	Cemento	(3%)	(3%)	17%
	Concreto	2%	3%	14%
	Agregados	7%	9%	15%

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Precio (ML)	Cemento	4%	4%	3%
	Concreto	3%	3%	1%
	Agregados	2%	3%	3%

Los precios trimestrales de nuestros tres productos principales aumentaron en comparación a 2T18 y 1T19

Los volúmenes de concreto y agregados incrementaron 3% y 9%, respectivamente, mientras que los volúmenes de cemento gris doméstico disminuyeron 3% durante 2T19

En el **sector infraestructura**, el gasto en calles y carreteras creció 18% en los primeros cinco meses del año, apoyado por iniciativas de financiamiento de transporte estatal

El **sector residencial** comenzó a demostrar una mejora secuencial del 1T19 al 2T19 a medida que la asequibilidad ha improved

En el **sector industrial y comercial**, el gasto en construcción incrementó 3% en los primeros cinco meses del año, con crecimiento en oficinas y alojamiento

Centro, Sudamérica y el Caribe: mejora en dinámica de precios en comparación a 2T18



	6M19	6M18	% var	% var comp	2T19	2T18	% var	% var comp
Ventas Netas	850	916	(7%)	(2%)	424	462	(8%)	(3%)
Flujo de Oper.	195	220	(11%)	(7%)	93	112	(18%)	(14%)
% ventas netas	23.0%	24.0%	(1.0pp)		21.9%	24.3%	(2.4pp)	

Millones de dólares US

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Volumen	Cemento	(3%)	(4%)	2%
	Concreto	(5%)	(5%)	(5%)
	Agregados	(12%)	(11%)	(2%)

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Precio (ML)	Cemento	2%	3%	1%
	Concreto	(0%)	1%	(1%)
	Agregados	4%	4%	0%

Precio (ML) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Los precios trimestrales regionales de cemento, concreto y agregados en términos comparables incrementaron 3%, 1% y 4%, respectivamente, en comparación a 2T18

El EBITDA de la región disminuyó 14% en términos comparables durante el trimestre con una **disminución en el margen de 2.4pp**, debido a menores volúmenes, mayores cemento comprado, incremento en costos de energía y transporte y mayores costos de mantenimiento

En **Colombia**, los volúmenes diarios de cemento, concreto y agregados incrementaron 13%, 5% y 8%, respectivamente, durante 2T19 respecto a 2T18; secuencialmente los precios de cemento aumentaron 2%

En **Panamá**, los volúmenes diarios de cemento disminuyeron 3% durante 2T19 afectados por altos niveles de inventarios en departamentos y oficinas, así como un incremento en participación de cemento importado

Europa: expansión de EBITDA y margen de EBITDA impulsado por dinámicas de precios favorables e iniciativas de reducción de costos



	6M19	6M18	% var	% var comp.	2T19	2T18	% var	% var comp.
Ventas Netas	1,653	1,700	(3%)	4%	885	952	(7%)	(2%)
Flujo de Oper.	203	168	21%	29%	144	131	10%	16%
% ventas netas	12.3%	9.9%	2.4pp		16.3%	13.7%	2.6pp	

Millones de dólares US

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
	Cemento	(0%)	(9%)	21%
Volumen	Concreto	2%	(4%)	19%
	Agregados	5%	(1%)	18%

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
	Cemento	5%	6%	1%
Precio (ML)	Concreto	5%	5%	(1%)
	Agregados	3%	3%	(3%)

Precio (ML) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Precios trimestrales regionales más altos para nuestros tres productos principales en comparación a 2T18

Disminución en volúmenes regionales de nuestros tres productos principales durante 2T19 respecto al mismo periodo del año anterior debido principalmente a menos días laborales y condiciones climáticas adversas, especialmente en Alemania, Polonia y el Reino Unido

El **sector infraestructura** continuó siendo el principal impulsor de demanda durante el segundo trimestre, apoyado por grandes proyectos de infraestructura en Alemania, Polonia y Francia

La **actividad residencial** fue apoyada principalmente por condiciones favorables en España, con crecimiento de doble dígito en permisos

Asia, Medio Oriente y África: precios regionales más altos en nuestros tres productos principales durante 2T19



	6M19	6M18	% var	% var comp	2T19	2T18	% var	% var comp
Ventas Netas	685	728	(6%)	(5%)	339	353	(4%)	(5%)
Flujo de Oper.	107	123	(13%)	(12%)	54	57	(5%)	(6%)
% ventas netas	15.7%	16.9%	(1.2pp)		15.9%	16.1%	(0.2pp)	

Millones de dólares US

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Volumen	Cemento	(14%)	(14%)	(1%)
	Concreto	(5%)	(3%)	(5%)
	Agregados	(6%)	(3%)	4%

		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Precio (ML)	Cemento	9%	7%	(1%)
	Concreto	1%	1%	1%
	Agregados	4%	4%	0%

Precio (ML) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Incremento en precios trimestrales regionales en nuestros tres productos principales, tanto en moneda local como en dólares, en comparación al mismo trimestre de 2018

Disminución en volúmenes trimestrales regionales de nuestros tres productos principales debido principalmente a una menor contribución de Egipto

En **Filipinas**, los volúmenes diarios de cemento gris doméstico incrementaron 3% durante 2T19 con respecto a 2T18; hubo una desaceleración en la actividad de construcción relacionada al retraso de la aprobación del presupuesto nacional así como a las elecciones celebradas en mayo

En **Egipto**, los volúmenes de cemento gris doméstico disminuyeron 28% debido a condiciones de mercado difíciles, una disminución en el consumo de cemento y una alta base de comparación en 2T18

Resultados 2T19

Casa Concretus, España



EBITDA en 2T19 fue impactado por disminución en volúmenes consolidados y un efecto desfavorable de mezcla de productos



	Enero - Junio				Segundo Trimestre			
	2019	2018	% var	% var comp	2019	2018	% var	% var comp
Ventas netas	6,724	7,006	(4%)	(1%)	3,523	3,701	(5%)	(3%)
Flujo de operación	1,205	1,360	(11%)	(10%)	644	762	(15%)	(14%)
% de ventas netas	17.9%	19.4%	(1.5pp)		18.3%	20.6%	(2.3pp)	
Costo de ventas	4,558	4,632	2%		2,352	2,395	2%	
% de ventas netas	67.8%	66.1%	(1.7pp)		66.8%	64.7%	(2.1pp)	
Gastos de operación	1,493	1,523	2%		794	802	1%	
% de ventas netas	22.2%	21.7%	(0.5pp)		22.5%	21.7%	(0.8pp)	

Millones de dólares US

El EBITDA durante 2T19 disminuyó 14% en términos comparables, debido principalmente a menores volúmenes y un efecto desfavorable de mezcla de productos

El **costo de ventas**, como porcentaje de ventas netas, incrementó 2.1pp durante el segundo trimestre de 2019, reflejando principalmente mayores volúmenes de cemento comprado y mayores costos de mantenimiento

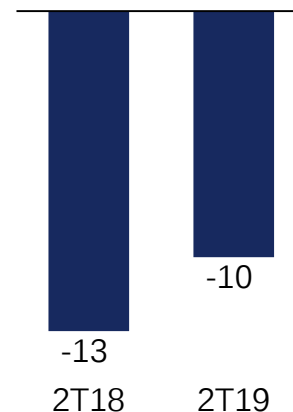
Los **gastos de operación**, como porcentaje de ventas, incrementaron 0.8pp durante el segundo trimestre en comparación al mismo periodo en 2018, debido principalmente a mayores gastos de venta y distribución

Flujo de efectivo libre: se espera que la mayor parte de la inversión a la fecha en capital de trabajo se revierta durante la segunda mitad de 2019



	Enero - Junio			Segundo Trimestre		
	2019	2018	% var	2019	2018	% var
Flujo de operación	1,205	1,360	(11%)	644	762	(15%)
- Gasto financiero neto	353	367		174	177	
- Inversiones en activo fijo de mantenimiento	264	327		144	154	
- Inversiones en capital de trabajo	570	414		44	63	
- Impuestos	111	150		74	100	
- Otros gastos	17	65		(5)	38	
- Flujo de efectivo libre de operaciones discontinuas	10	(6)		(4)	(12)	
Flujo de efectivo libre después de inv AF mtto	(121)	43	N/A	217	241	(10%)
- Inversiones en activo fijo estratégicas	84	39		48	30	
Flujo de efectivo libre	(205)	5	N/A	168	211	(20%)

Días de capital de trabajo promedio

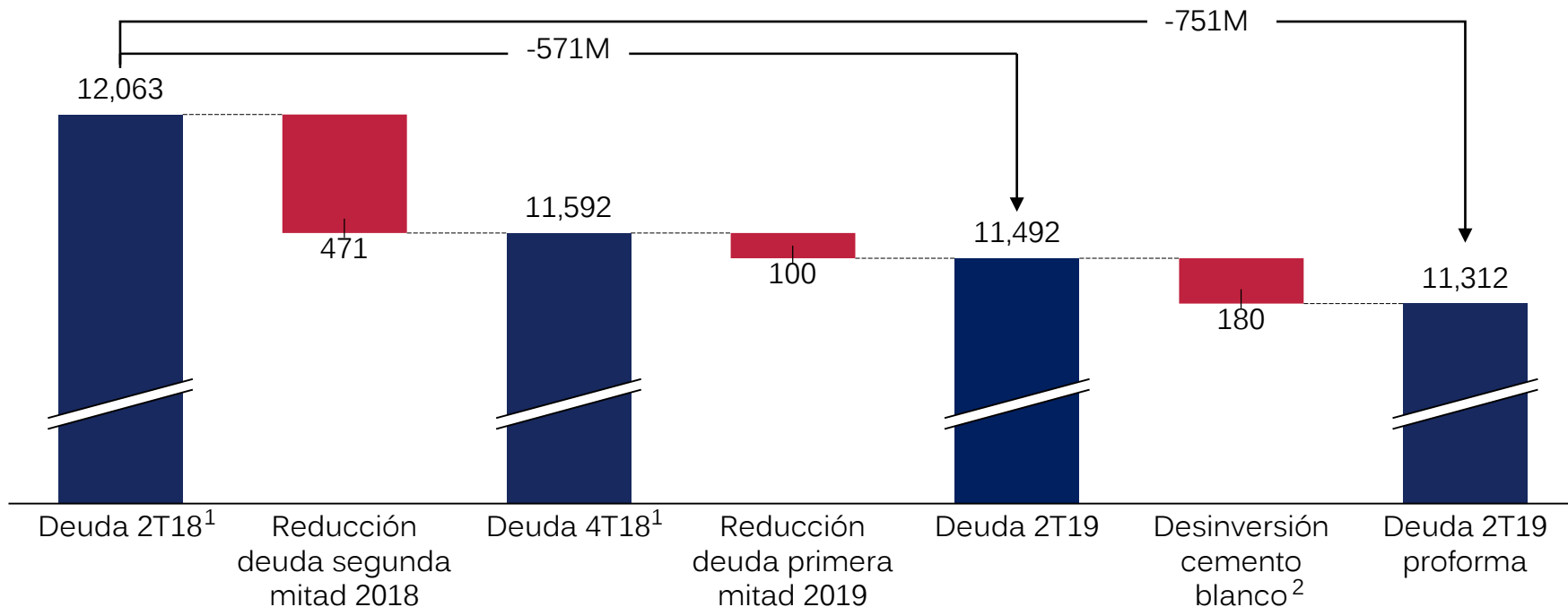


Millones de dólares US

La deuda total más notas perpetuas proforma ha disminuido US\$751 millones dentro de nuestro plan Un CEMEX Más Fuerte



Variación deuda total más notas perpetuas



Millones de dólares US

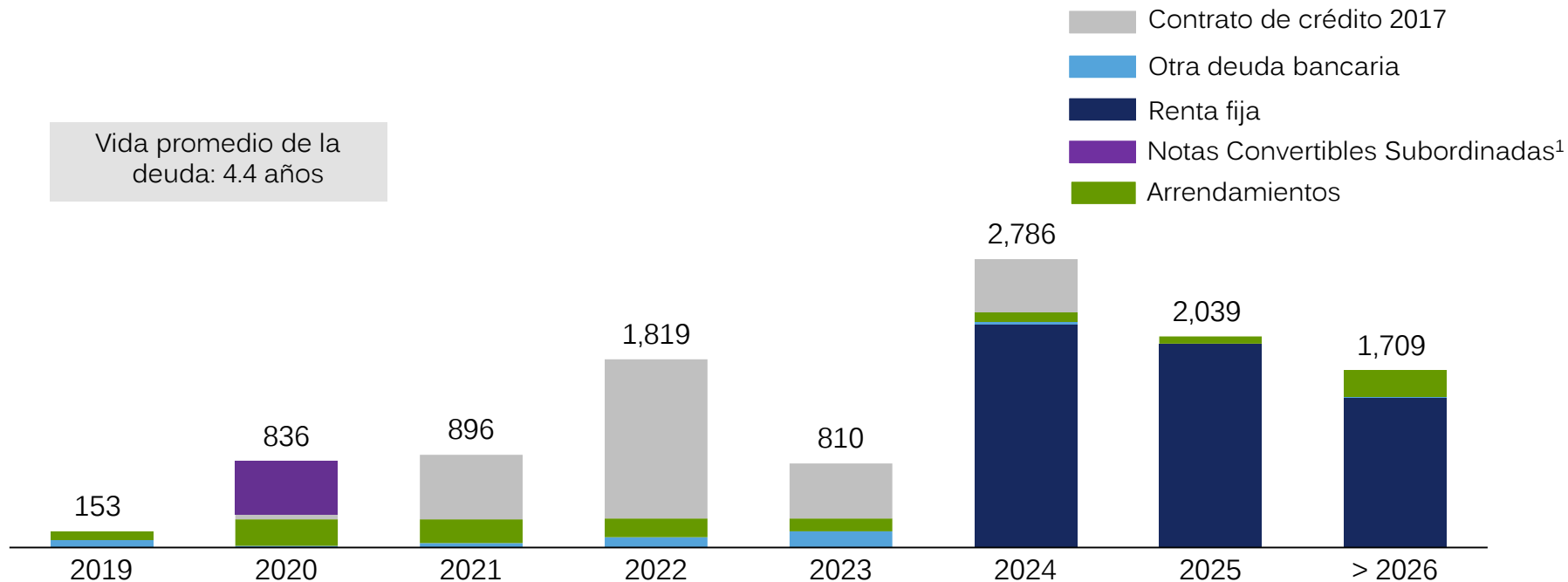
1 Deuda ajustada por IFRS 16

2 Desinversión de la mayoría de nuestro negocio de cemento blanco por aproximadamente US\$180 millones, se espera cerrar durante la segunda mitad de 2019

Perfil de vencimiento de deuda consolidada



Deuda total excluyendo notas perpetuas al 30 de junio de 2019: US\$11,048 millones



Millones de dólares US

¹ Las notas convertibles subordinadas incluyen solamente el componente de deuda de US\$517 millones; el monto total del nocal es aproximadamente US\$521 millones

Estimados 2019

Estimados 2019



Volúmenes consolidados	Cemento: (4%) a (1%)
	Concreto: (1%) a 1%
	Agregados: (1%) a 1%

Costo de energía, por tonelada de cemento producida	(1%) a 0%
--	-----------

Inversiones en activo fijo	US\$850 millones de mantenimiento
	US\$300 millones estratégicas
	US\$1,150 millones total

Inversión en capital de trabajo	US\$50 a US\$100 millones
--	---------------------------

Impuestos pagados	US\$250 a US\$300 millones
--------------------------	----------------------------

Costo de deuda¹	Reducción de ~US\$25 millones
-----------------------------------	-------------------------------

¹ Incluyendo notas perpetuas y obligaciones convertibles

Por qué se espera que el EBITDA en la segunda mitad de 2019 sea mejor que la primera mitad de 2019



Se espera una mejora en el gasto del sector público en México

Mayores niveles de precios en Estados Unidos y Europa

- Se implementaron incrementos de precios en abril en una parte significativa de nuestros mercados en ambas regiones

Se anticipan mayores volúmenes de cemento en Estados Unidos y Europa debido a estacionalidad

Moderación en costos de energía

- 2T19 fue el primer trimestre desde 4T16 con una disminución en nuestro costo de energía por tonelada de cemento producida

Mayor contribución de las iniciativas de reducción de costos dentro del plan “Un CEMEX Más Fuerte”

- Se esperan US\$95 millones en la segunda mitad de 2019 en comparación con US\$75 millones en la primera mitad de 2019

Apéndice



Volúmenes y precios consolidados



		6M19 vs. 6M18	2T19 vs. 2T18	2T19 vs. 1T19
Cemento gris doméstico	Volumen (comp)	(8%)	(10%)	9%
	Precio (USD)	2%	3%	1%
	Precio (comp)	4%	4%	1%
Concreto	Volumen (comp)	(3%)	(5%)	9%
	Precio (USD)	1%	3%	1%
	Precio (comp)	4%	5%	1%
Agregados	Volumen (comp)	1%	(1%)	11%
	Precio (USD)	2%	3%	1%
	Precio (comp)	5%	5%	2%

Precio (comp) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Disminución en volúmenes consolidados de nuestros tres productos principales durante el trimestre en comparación al mismo periodo de 2018

Durante 2T19, **los volúmenes regionales de concreto y agregados aumentaron en Estados Unidos** respecto al mismo trimestre de 2018

Los precios consolidados de nuestros tres productos principales incrementaron durante 2T19, en moneda local y en dólares, tanto secuencialmente como con respecto al mismo trimestre de 2018

Otras cuentas del estado de resultados durante 2T19



Otros gastos, neto, por US\$34 millones debido principalmente a gastos por indemnización y deterioro de activos

Pérdida en instrumentos financieros por US\$2 millones como resultado principalmente de los derivados relacionados a las acciones de GCC

Pérdida cambiaria por US\$17 millones principalmente por fluctuaciones del peso mexicano frente al dólar

Ganancia neta de la participación controladora por US\$155 millones en 2T19 comparada con una ganancia de US\$376 millones en 2T18; la menor ganancia se debe principalmente a menores resultados de operación, una pérdida en instrumentos financieros, una variación negativa en fluctuación cambiaria y mayores impuestos a la utilidad, parcialmente contrarrestados por menores gastos financieros y una variación positiva en operaciones discontinuas

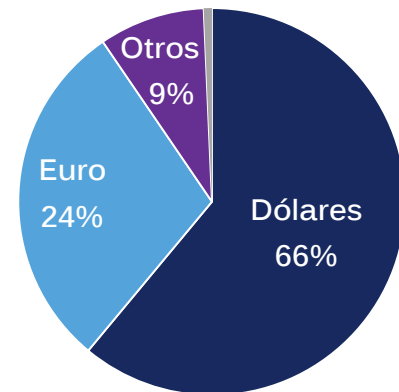
Información adicional de deuda y notas perpetuas



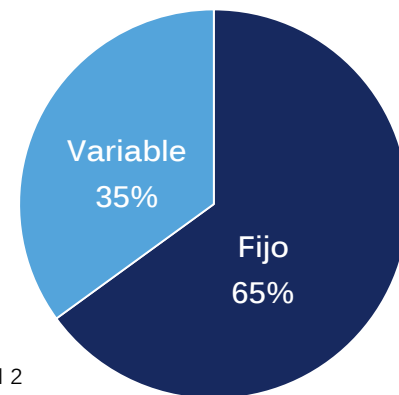
	Segundo Trimestre			Primer Trimestre
	2019	2018	% var	2019
Deuda Total ¹	11,048	11,617	(5%)	11,231
Corto Plazo	7%	6%		12%
Largo Plazo	93%	94%		88%
Notas perpetuas	444	446	(0%)	443
Deuda Total más notas perpetuas	11,492	12,063	(5%)	11,673
Efectivo y equivalentes	304	308	(1%)	301
Deuda neta más notas perpetuas	11,187	11,755	(5%)	11,372
Deuda Fondeada Consolidada ²	10,805	11,229	(4%)	10,955
Ratio de apalancamiento consolidado ²	4.00	3.86		3.88
Ratio de cobertura de intereses consolidado ²	4.11	4.05		4.28

Millones de dólares US

Denominación de moneda



Tasa de interés



1 Incluye notas convertibles subordinadas y arrendamientos, de acuerdo a las IFRS

2 Calculado de acuerdo a nuestras obligaciones contractuales bajo el Contrato de Crédito de 2017, según fue enmendado y reexpresado el 2 de abril de 2019. Los montos y razones financieras de 2018 no han sido auditados, y no corresponden con los montos y razones financieras reportadas durante 2018 de acuerdo a nuestro Contrato de Crédito de julio de 2017, y se muestran en este documento únicamente para efectos informativos, dando efecto a la adopción de IFRS 16, Arrendamientos, como si hubiera estado vigente desde enero 1 de 2018.

Información adicional de deuda

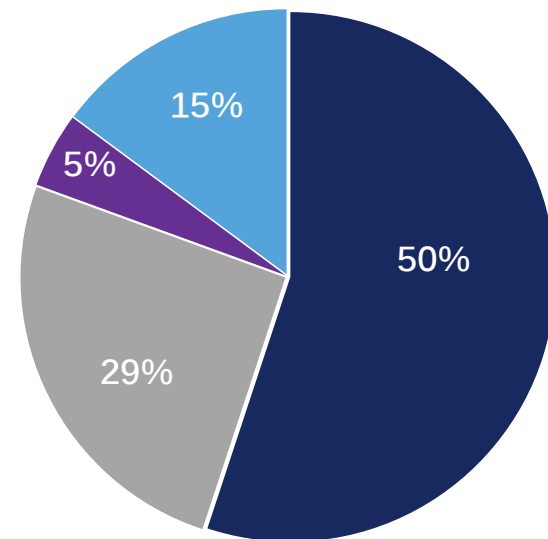


	Segundo Trimestre		Primer Trimestre	
	2019	% del total	2019	% del total
■ Renta Fija	5,577	50%	6,185	55%
■ Contrato de Crédito 2017	3,256	29%	2,862	25%
■ Notas Convertibles Sub.	517	5%	515	5%
■ Otros	1,699	15%	1,668	15%
Deuda Total¹	11,048		11,231	

Millones de dólares US

¹ Incluye notas convertibles subordinadas y arrendamientos, de acuerdo a las IFRS

Deuda total¹ por instrumento



Resumen de volúmenes y precios 6M19: Países selectos



	Cemento gris doméstico 6M19 vs. 6M18			Concreto 6M19 vs. 6M18			Agregados 6M19 vs. 6M18		
	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)	Volumen	Precios (USD)	Precios (ML)
México	(16%)	2%	3%	(15%)	2%	4%	(12%)	2%	3%
Estados Unidos	(3%)	4%	4%	2%	3%	3%	7%	2%	2%
Europa	(0%)	(1%)	5%	2%	(2%)	5%	5%	(3%)	3%
Colombia	10%	(9%)	2%	6%	(12%)	(1%)	1%	(7%)	5%
Panamá	(10%)	(6%)	(6%)	(20%)	(3%)	(3%)	(30%)	(5%)	(5%)
Costa Rica	(26%)	(5%)	(0%)	(17%)	2%	8%	8%	(10%)	(5%)
Filipinas	(2%)	6%	6%	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Egipto	(30%)	5%	2%	(27%)	12%	9%	(24%)	28%	25%

Precio (ML) de Europa calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Resumen de volúmenes y precios 2T19: Países selectos



	Cemento gris doméstico 2T19 vs. 2T18			Concreto 2T19 vs. 2T18			Agregados 2T19 vs. 2T18		
	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)
México	(17%)	3%	2%	(17%)	4%	3%	(17%)	4%	3%
Estados Unidos	(3%)	4%	4%	3%	3%	3%	9%	3%	3%
Europa	(9%)	1%	6%	(4%)	0%	5%	(1%)	(2%)	3%
Colombia	12%	(10%)	3%	4%	(13%)	(1%)	7%	(10%)	2%
Panamá	(6%)	(6%)	(6%)	(7%)	(2%)	(2%)	(28%)	(7%)	(7%)
Costa Rica	(31%)	(6%)	(2%)	(25%)	3%	7%	(2%)	(11%)	(7%)
Filipinas	(2%)	6%	5%	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Egipto	(28%)	5%	0%	(32%)	17%	12%	(18%)	43%	35%

Precio (ML) de Europa calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Estimados esperados para el 2019: Países selectos



	Cemento gris doméstico Volúmenes	Concreto Volúmenes	Agregados Volúmenes
Consolidado ¹	(4%) - (1%)	(1%) - 1%	(1%) - 1%
México	(12%) - (15%)	(12%) - (15%)	(12%) - (15%)
Estados Unidos	0% -2%	2% - 4%	2% - 4%
Europa	2% - 4%	2% - 4%	2% - 4%
Colombia	4% - 6%	1% - 3%	1% - 3%
Panamá	(8%) - (6%)	(20%) - (17%)	(23%) - (20%)
Costa Rica	(25%) - (19%)	(10%) - (8%)	5% - 7%
Filipinas	3% - 5%	N/A	N/A
Egipto	(20%) - (15%)	(25%) - (20%)	N/A

1 En términos comparables para las operaciones existentes

2018 Ventas y EBITDA proforma¹



Ventas 2018

	1T	2T	3T	4T	2018
Reportado	3,381	3,805	3,748	3,450	14,383
Operaciones discontinuas	(79)	(103)	(97)	(89)	(368)
IFRS 16					
Otros y eliminaciones	3	(1)	0	(4)	(2)
Proforma¹	3,305	3,701	3,651	3,356	14,013

EBITDA 2018

	1T	2T	3T	4T	2018
Reportado	535	714	704	604	2,557
Operaciones discontinuas	(7)	(19)	(22)	(8)	(56)
IFRS 16					
Otros y eliminaciones	1	(1)	0	(1)	(0)
Proforma¹	598	762	751	661	2,771

Millones de dólares US

¹ Proforma refleja IFRS 16 y operaciones discontinuas (países bálticos y nórdicos, Francia, Alemania y Brasil)

Información para 3T, 4T y 2018 pudieran tener hallazgos menores y/o correcciones por cantidades no significativas

2018 Ventas y EBITDA proforma¹: información regional



Ventas

	1T	2T	3T	4T	2018
México	801	868	858	776	3,302
Estados Unidos	856	989	999	905	3,748
Europa	748	952	908	836	3,445
SCA&C	455	462	442	425	1,784
AMEA	375	353	359	346	1,434
Otros y eliminaciones	71	77	85	68	301
CEMEX	3,305	3,701	3,651	3,356	14,013

EBITDA

	1T	2T	3T	4T	2018
México	308	321	314	274	1,217
Estados Unidos	131	211	202	193	736
Europa	37	131	141	95	405
SCA&C	107	112	100	96	415
AMEA	66	57	54	47	224
Otros y eliminaciones	(51)	(70)	(60)	(44)	(226)
CEMEX	598	762	751	661	2,771

Millones de dólares US

¹ Proforma refleja IFRS 16 y operaciones discontinuas (países bálticos y nórdicos, Francia, Alemania y Brasil)

Información para 3T, 4T y 2018 pudieran tener hallazgos menores y/o correcciones por cantidades no significativas

Estado de flujos de efectivo, método indirecto



6M18 reportado
originalmente¹

6M18
reexpresado²

Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación

Utilidad (pérdida) neta	437	418
+ Operaciones discontinuas	0	(7)
+ Impuestos a la utilidad	102	101
+ Gastos de depreciación y amortización	412	509
+ Deterioro de valor reconocidas en el resultado del periodo	13	13
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(24)	(18)
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(13)	(13)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(12)	(13)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(97)	(79)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(323)	(287)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar	(84)	(75)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	159	117
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar	(78)	(87)
+ Otros ajustes para los efectos sobre el efectivo son flujos de efecto. de inversión o fin.	(59)	(60)
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(5)	101
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	432	518
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(370)	(406)
+ Intereses recibidos	(9)	(9)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	142	144
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	651	771

Millones de dólares US

¹ Debido a que la moneda de reporte de CEMEX en 2018 era el peso mexicano, los montos de 6M18 reportadas originalmente se convirtieron a dólares US utilizando el tipo de cambio 19.05 pesos por dólar US

² Reexpresado refleja IFRS 16 así como operaciones discontinuas (países bálticos y nórdicos, Francia, Alemania y Brasil)

Estado de flujos de efectivo, método indirecto (continuación)

6M18 reportado
originalmente¹

6M18
reexpresado²

	6M18 reportado originalmente ¹	6M18 reexpresado ²
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	29	28
- Compras de propiedades, planta y equipo	213	365
- Compras de activos intangibles	69	68
- Compras de otros activos a largo plazo	47	49
+ Dividendos recibidos	70	69
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Intereses cobrados	9	9
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(361)	(514)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento		
+ Importes procedentes de préstamos	(388)	(370)
- Intereses pagados	307	345
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	6	68
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(689)	(648)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(399)	(391)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(399)	(391)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	721	699
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	322	308

Millones de dólares US

1 Debido a que la moneda de reporte de CEMEX en 2018 era el peso mexicano, los montos de 6M18 reportadas originalmente se convirtieron a dólares US utilizando el tipo de cambio 19.05 pesos por dólar US

2 Reexpresado refleja IFRS 16 así como operaciones discontinuas (países bálticos y nórdicos, Francia, Alemania y Brasil)

Definiciones



6M19 / 6M18	Resultados para los primeros seis meses de los años 2019 y 2018, respectivamente
Cemento	Cuando se habla de variaciones en volumen de cemento, se refiere a cemento gris doméstico (a partir del 2T10, la base para volumen de cemento reportado se cambió de cemento doméstico total incluyendo clínker a cemento gris doméstico)
EBITDA (Flujo de operación)	Resultado de operación antes de otros gastos, neto más depreciación y amortización operativa
IFRS	IFRS Normas Internacionales de Información Financiera, tal como las emite el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("ISAB").
Inversiones en activo fijo estratégicas	Inversiones realizadas con el propósito de incrementar la rentabilidad de la compañía. Estas inversiones incluyen activo fijo de expansión, las cuales están diseñadas para mejorar la rentabilidad de la empresa por medio de incremento de capacidad, así como inversiones en activo fijo para mejorar el margen de operación, las cuales se enfocan a la reducción de costos
Inversiones en activo fijo de mantenimiento	Inversiones llevadas a cabo con el propósito de asegurar la continuidad operativa de la compañía. Estas incluyen inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para reemplazar activos obsoletos o mantener los niveles actuales de operación, así como inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para cumplir con regulaciones gubernamentales o políticas de la empresa
ML	Moneda local
pp	Puntos porcentuales
Precios	Todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a nuestros precios para nuestros productos
TCL	Trinidad Cement Limited incluye Barbados, Guyana, Jamaica y Trinidad y Tobago
US\$	Dólares US
% var	Variación porcentual
Comp. (comparable)	En términos comparables ajustando por fluctuaciones cambiarias y por inversiones/ desinversiones cuando aplique.

Información de contacto



Relación con Inversionistas

En los **Estados Unidos**
+1 877 7CX NYSE

En **México**
+52 81 8888 4292

ir@cemex.com

Información de la acción

NYSE (ADS):
CX

Bolsa Mexicana de Valores:
CEMEXCPO

Razón del CEMEXCPO a CX:
10 a 1

Calendario de Eventos

Octubre 24, 2019

Reporte y llamada de resultados del
tercer trimestre de 2019